

graphax



Afin de poursuivre la mise en œuvre dynamique de nos objectifs stratégiques, nous avons deux postes ouverts et nous recherchons des personnalités orientées vers l'innovation et dotées de solides compétences en matière d'acquisition pour nous rejoindre immédiatement en tant que:

Senior Account Manager

Région Lausanne

Région Fribourg et Valais

Vous êtes responsable du soutien actif du portefeuille de clients existants ainsi que de l'acquisition de nouveaux clients dans la zone de vente assignée. Vos partenaires de négociation sont principalement des spécialistes des technologies de l'information, des entrepreneurs et des personnes de contact au niveau de la direction. Vous soutenez ces entreprises en tant que conseiller grâce à votre expertise dans le domaine des processus documentaires et des solutions informatiques lors de la mise en œuvre de projets. Vous savez montrer à nos clients les avantages commerciaux et techniques des solutions informatiques et bureautiques dans un environnement de bureau.

Votre profil:

- Réseautage avec une force particulière dans l'acquisition et la communication
- Formation professionnelle commerciale ou technique achevée
- Formation complémentaire ou expérience confirmée dans le domaine de la vente ou du marketing
- Très bonne connaissance des applications PC courantes et de la technologie des réseaux (forte affinité avec l'informatique)
- Connaissance des processus commerciaux
- Parfaite maîtrise des affaires, personnalité indépendante et sûre d'elle.
- Permis de conduire cat. B, résidant et établi dans la région concernée
- Langue maternelle française, allemand ou anglais un plus.

Nous vous offrons:

- Un travail stimulant avec un niveau très élevé de responsabilité personnelle et d'indépendance
- Territoire de vente géographiquement défini et protégé
- Assistance technique de nos spécialistes en conseil
- Entreprise innovante dans l'environnement B2B avec des perspectives de croissance intéressantes

Vous aimez aider vos clients à trouver des solutions et vous êtes prêt à relever des défis quotidiens ? Alors vous êtes notre candidat idéal. Pour plus d'informations, veuillez contacter Nicolas Akladios, Sales Manager Account Manager Romandie (nicolas.akladios@graphax.ch / 058 551 12 50).

Veillez envoyer votre dossier de candidature complet à :

Graphax AG

Human Resources

Riedstrasse 10

8953 Dietikon

E-Mail: hr@graphax.ch

Tel. 058 551 11 11

www.graphax.ch